

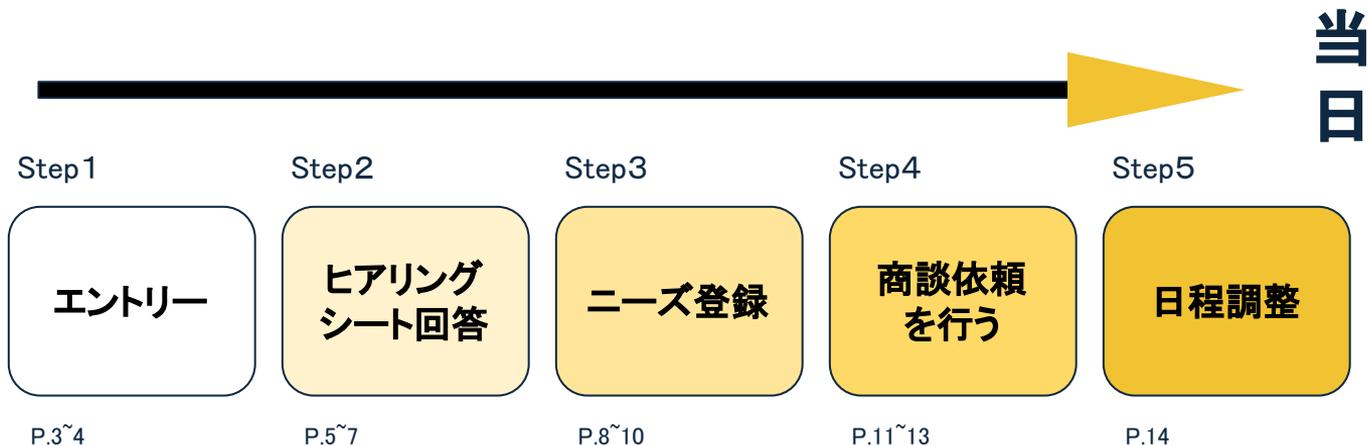
# 第2回えんむすBA ～東海からつながるオンライン商談会～

サプライヤー

売り手企業向け しおり



# オンライン商談会までの流れ



Step1

## エントリー



### イベントの参加申込

第2回えんむすBA特設サイトより  
お申し込みください。  
エントリー後にご登録のメールアドレス  
宛にヒアリングシートが送付されます。



※手書きでお申し込みの方は  
Step2にお進み下さい。

# エントリー

## ①特設サイトより エントリーを行う



### エントリーフォーム

以下からフォーム画面へ移動します。必要事項を入力しお申し込みください。

エントリーする

## ②金融機関を選択し 必要情報を入力する

Big Advance会員ではない方は  
こちらから新規登録の上、エントリーしてください。

加盟金融機関名 **必須**

✓ 加盟している金融機関を選択してください ✓

- 青森銀行
- 旭川信用金庫
- 岩手銀行
- 北日本銀行
- 七十七銀行
- 荘内銀行
- 仙台銀行
- 東邦銀行
- 北洋銀行
- 金沢信用金庫
- 富山県信用組合

ありますか

会社名 **必須**  
例) 株式会社ビッグアドバンス ✓

担当者氏名 **必須**  
例) ココベリ太郎 ✓

電話番号 **必須** ※イベント事務局よりお電話する場合があります ✓  
例) 0123456789 ✓

メールアドレス **必須**  
例) example@mail.jp ✓

メールアドレス(確認) **必須**  
もう一度入力してください ✓

## ③「オンライン」「売り手」 を選択して入力内容の確定

参加方法 **必須** どれか1つ選択してください

<input checked="" type="radio"/> オンライン	<input type="radio"/> 会場	<input type="radio"/> 両方
--	--------------------------	--------------------------

参加形態 **必須** どれか1つ選択してください

<input checked="" type="radio"/> 売り手 (サプライヤー)	<input type="radio"/> 買い手 (バイヤー)	<input type="radio"/> 両方
---	----------------------------------	--------------------------

リアル商談会希望の方は  
「会場」を選択

※自社からも商談依頼をする場合は「両方」

イベント規約

(6)メールの配信について

本イベントに際してご登録いただいたメールアドレスに対し、当社のプライバシーポリシー ([https://www.kokopelli-inc.com/privacy\\_handling/](https://www.kokopelli-inc.com/privacy_handling/)) の「1. 個人情報の利用目的について 2. 当社サービスの登録時・利用時に取得する個人情報」記載の目的達成のために電子メールを送信することがありますので、予めご了承ください。なお、当該メールに記載された手続を経ていただくことで、配信停止をすることができます。

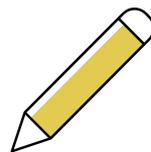
2024年4月1日 作成・適用開始

イベント規約に同意する

入力内容の確認

Step2

## ヒアリングシート回答



**回答する**

ご登録のメールアドレスへGoogleフォーム  
でヒアリングシートが送付されます。



※ヒアリングシートに記入した  
内容は特設サイトに掲載されます

# ヒアリングシート ～自社の「こんな商品を扱って欲しい！」を表現しましょう～

Googleフォームに沿って自社情報やニーズ詳細を入力する。(所要時間目安30分)  
回答後にメールアドレスへ回答内容が届きますので、ご確認下さい。

**【えんむすBA】ご参加企業へのヒアリングシート**

この度は「えんむすBA～東海からつながるオンライン商談会～」への参加エントリー、誠にありがとうございます。  
掲載する貴社情報について回答ください。(所要時間の分)  
※前回の回答がございませんので事前にご用意をお願いします。  
・会社メイン画像  
・商品やサービスに関する画像(売り手企業のみ)  
・ご担当者の顔写真

@kokopelli-inc.com アカウントを切り替える

ファイルをアップロードしてこのフォームを送信すると、Google アカウントに関連付けられている名前、メールアドレス、および写真が記録されます

**\* 必須の質問です**

**会社名\***  
回答を入力

**企業ホームページ**  
ホームページをお持ちの場合、URLを入力ください  
回答を入力

**業種\***  
選択

**事業内容\***  
記載例) 季節ごとの創作あられの企画・製造、OEM・PB製品の開発  
回答を入力

**所在地\***  
都道府県からご入力ください  
記載例) 東京都千代田区記壇井9-12  
回答を入力

フォームをクリア

**メインアイコン画像\***  
企業ロゴ・店舗・売り場・商品など、会社のイメージがにつきやすいものをご用意ください

**強み\***  
回答を入力

**特徴\***  
創業年や取引エリア、事業内容など貴社のことが分かる情報をご記入ください。  
回答を入力

**売りたい情報**  
いづれか必ずご記入ください。(両方でも可、30文字以内)  
回答を入力

**買いたい情報**  
いづれか必ずご記入ください。(両方でも可、30文字以内)  
回答を入力

**商談会への懸念込み\***  
記載例) 伝統の技法と最新の技術で製作した木のぬくもりの家具をこの商談会で広めたいと思います！よろしくお問い合わせします。  
回答を入力

**SNS掲載確認\***  
Big Advance公式Xにて、ご登録いただいた内容を転載させていただく場合がございます。  
【企業名・商談会への懸念込み・事業内容等】  
企業向けにもつながりますので、掲載にご承諾いただける場合は「Big Advance公式Xへの掲載許可」にチェックをお入れください。  
よろしければ是非フォロー・拡散をお願いします。  
 Big Advance公式Xへの掲載許可  
 不可

フォームをクリア

**ギャラリー画像①**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**ギャラリー画像②**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**ギャラリー画像③**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**ギャラリー画像④**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**ギャラリー画像⑤**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**ギャラリー画像⑥**  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

**商品・サービスへの想い、製造秘話など\***  
創業の理想や商品開発までのご苦労、お仕事にける想いなど自由にお書きください。  
会社の「魂」が見えるほど、商品価値の増進が上がります。  
回答を入力

フォームをクリア

## ※Big Advanceのニーズ内容と揃える

**ニーズタイトル①\***  
記入例) 和菓子全般・せんべい・あられの販売先を探しています、あられ・餅菓子の原材料となる、うるち米の仕入れ先を探しています  
回答を入力

**ニーズ詳細①\***  
「取り扱う商材やサービス」「対象エリア」「納期・期間」「価格目安」「ターゲット」など、内容を出るだけ具体的に記入してください  
回答を入力

**掲載画像①**  
担当者の顔写真・イラスト・商品・売り場など、イメージが湧くものであれば何でも結構です。  
特にご担当者の顔写真や商品の掲載をお勧めいたします。

他に追加したいニーズはありますか

ある  ない

**※ニーズは最大10個登録できます**

フォームをクリア

# ヒアリングシート回答内容の反映イメージ

Big Advance

TOP 東海エリアの魅力紹介 参加企業一覧 参加マニュアル 参加者専用ページ (ログイン)

えんむすBA

TOP (参加者専用ページ) ▶ 企業一覧 ▶ 参加企業プロフィール

参加企業プロフィール

## 株式会社えんむす製菓

ものづくり 両方 オンライン 愛知県

**特徴**  
創業から65年あり、米菓のみを製造してきました。自社ですべての加工を行います。季節感を感じられる造形を得意としており、一つのあられをツートンカラーに仕上げる技術、グラデーションに色分けできる技術を持っております。製造ロット120kgからご相談に応じます。

**強み**  
昭和32年創業、国産もち米だけを使用したあられを製造しています。弊社の商品の大きな特徴は、季節を味わたる【創作あられ】です。季節の移ろいに応じた造形や味付けのあられを製造できる技術を持っております。プライベートブランドやOEMの実績も豊富なのでお気軽にご相談ください。

買いたい情報 もち米

売りたい情報 おぼろ、団子、あられ

高校会への  
意気込み

「伝統の技と新しい味で、皆様を魅了します！」

特設サイトから買い手企業のニーズを閲覧し  
Big Advanceから商談依頼を行おう！  
(自社のニーズもこちらで確認可能です。)

企業ニーズ

【東海からつながる】最上質な国産もち米の供給者を探む  
目的：精米本部  
【このニーズで申込む】

【東海からつながる】エコフレンドリーなパッケージング材料を探む  
目的：精米本部  
【このニーズで申込む】

【東海からつながる】季節を彩る創作あられの提供  
目的：精米本部  
【このニーズで申込む】

企業情報

企業名 株式会社えんむす製菓 (カブネガイシシステムズイカ)

HP https://www.enmus-seika.jp

製造業

製造内容

- 製造業
- 国産もち米を使用したあられの製造
- 季節ごとの創作あられの企画・製造
- お土産、贈り物のあられの製造
- 販売業
- 贈り物の企画・販売
- オンラインでの販売
- イベントや季節限定販売
- 食品・特産品の企画
- 特設ブランドの製造販売
- 小ロットからの受発注対応

所在地 愛知県豊田市長野1-1-1

ギャラリー ※6枚まで掲載可

製品・サービスへの想い、製造技術など  
「知れぬ所から好きが溢れる。あられの作り物語」

株式会社えんむす製菓は創業65年の歴史を、一つの職人に情熱を注ぎ続けてきました。当社のあられは、平素の暮らしをよりよい生活に近づけてくれる大切な存在です。特に「季節感あられ」が人気です。毎年10月、冬のクリスマスシーズンの贈り物のあられを発売して大受注を博しています。このあられは、その季節感と豪華な味によって大好評なので、そのあられをもっと広めたいです。特に「夏あられ」は、季節感あられの定番です。毎年のあられは、季節ごとの創作あられを得意としており、一つのあられをツートンカラーに仕上げる技術、グラデーションに色分けできる技術を持っております。製造ロット120kgからご相談に応じます。製造内容は、国産もち米だけを使用したあられを製造しています。弊社の商品の大きな特徴は、季節を味わたる【創作あられ】です。季節の移ろいに応じた造形や味付けのあられを製造できる技術を持っております。プライベートブランドやOEMの実績も豊富なのでお気軽にご相談ください。

※6/3以降 Big Advance の公開ニーズに遷移

Step3

## ニーズ登録



### Big Advanceにログインして 「ニーズ登録」を行う

商談依頼を受けた、買い手企業に  
貴社のニーズが分かるよう商品の  
ニーズ詳細を入力しましょう！

※商談依頼前にお済ませ下さい。

# ニーズ登録

Big Advanceにログインしてビジネスマッチングの「ニーズ登録」を行ないますが、  
事前に「**ビジネスマッチング基本情報**」が入力されているかご確認下さい。

※既に入力済みの方は次のページへお進み下さい。

- ①メニューバー > マッチング > ニーズ登録  
> 編集する(下にスクロール)



強み\*

回答を入力

---

特徴\*

創業年や取引エリア、事業内容など貴社のことが分かる情報をご記入ください。

回答を入力

※ヒアリングシート  
の内容を転記

■ ビジネスマッチング基本情報

よりスムーズにビジネスマッチングを実現するために、基本情報の入力をお願いいたします。  
非公開項目は金融機関のみに共有され、マッチング先の企業には公開されません。  
より詳細な **企業情報を入力** していただくとよりマッチング率が向上します。

資本金（非公開）	
年商（非公開）	
サービスの特徴	※Big Advance上で他社に公開される企業情報となります。
自社の強み	
自社の経営課題（非公開）	
備考（主要取引先など）	

編集する

# ニーズ登録

- ②ニーズを登録する
- ③公開期間を6/3～7/20に
- ④上記の内容で保存する

ビジネスマッチング / Matching  
トップ > ビジネスマッチング > ニーズ設定  
自社ニーズ設定  
ニーズを登録する ✓

公開期間 (開始) 2024/06/03 ~ 公開期間 (終了) 2024/07/20  
公開状況 ※  公開する  非公開にする  
上記の内容で保存する ✓

## ※ヒアリングシートの内容を転記する

ニーズタイトル ①\*  
記入例) 和菓子全般・せんべい・あられの販売先を探しています、あられ・餅菓子の原材料となる、うるち米の仕入れ先を探しています

回答を入力

ニーズ詳細 ①\*  
「取り扱う商材やサービス」「対象エリア」「納期・期間」「価格目安」「ターゲット」など、内容を出来るだけ具体的に教えてください

回答を入力

商談会への意気込み\*  
記載例) 伝統の技法と最新の技術で製作した木のぬくもりの家具をこの商談会で広めたいと思います！よろしくお願致します。

回答を入力

ギャラリー画像①  
商品・サービスの画像などを添付してください  
※文字の掲載はできませんので予めご了承ください

↑ ファイルを追加

【備考】タイトルには必ず  
【東海からつながる】※すみ付きかっこ  
を入力する

カテゴリ ※ サービス・商品を買いたい ✓

自社の商品・サービスを販売したい場合は「サービス・商品売りたい」  
商品・サービスを購入したい場合は「サービス・商品を買いたい」  
を選択してください。

タイトル ※ 【東海からつながる】+ 自社のニーズタイトル ✓  
※ 検索ワードとして入力しそうな単語を含めると効果的です。

詳細  
※ 検索ワードとして入力しそうな単語を含めると効果的です。

対象  
業界、ビジネスモデル、契約方法など、なにか条件があればお書きください。

対象エリア ※ 岐阜県 静岡県 愛知県 三重県  
※ 対応できる都道府県を全て選択してください。

ひとことメッセージ  
担当者の雰囲気わかるほうがマッチングしやすくなります。気軽にメッセージをお書きください。

画像  
ファイルを選択  
JPG形式もしくはPNG形式の画像をご登録ください。

Step4

## 商談依頼を行う



### Big Advance上で 商談の申し込みを行う

オンライン商談会まで残り1ヶ月！  
6月3日以降 商談依頼が開始されます。

# 商談依頼を行う

Big Advanceの「(マッチング)ニーズ検索」から商談依頼を行う。  
フリーワード検索で【東海からつながる】の キーワード を入力して検索をクリック！

- ①メニューバー > マッチング  
> ニーズ検索  
→【東海からつながる】  
> 検索する  
> 商談を申し込む



※申し込み後の履歴確認

フリーワード検索  
【東海からつながる】

マッチングニーズ  
サービス・商品を買いたい

業種(大分類) 業種(中分類) 都道府県

パートナー企業のみ表示させる

検索する



※商談依頼を行いたい  
買い手企業のニーズをクリック



# 商談依頼を行う

## ②商談の目的を入力する

オンライン商談会  
(7/12リアル会場も同様)  
の商談依頼である旨も記載

お申し込み内容をご確認ください

■ 申込先情報  
ニーズ：  
会社：

■ 申込後の流れ  
1. 商談申し込み完了  
2. 事務局にて要件確認後、申込先の企業様に確認連絡  
3. ご担当者様の連絡先をお知らせ

■ ご確認事項  
商談をお申し込みされた後、ご商談希望先企業との調整のためお時間を要します。ご商談のお申し込みをされても、ご意向に沿わない場合がありますのであらかじめご了承ください。尚、申込先会員の信用力を補充、保証するものではありません。取引開始するかどうかは、自己の責任にもとづき判断、決定してください。

■ 商談の目的 (必須)  
相手企業様にお伝えしますので、申込内容を具体的に記入ください。(上限：300字)  
ニーズと異なる等、営業目的の商談依頼の場合、相手先事務局の都合により断られる場合がございます。予めご了承ください。

上記の内容で商談を申し込む

受付完了

受付完了

えんむすin東海テスト 様への商談のお申し込みを受け付けました。  
別途担当者よりご連絡させていただきますので、少々お待ちください。  
商談の申し込み履歴はこちらでご覧いただけます。

ニーズ詳細を見る

トップページに戻る

## ③商談申込結果を確認する

メニューバー

- > 金融機関連絡チャット
- > 事務局チャット

※結果はおおよそ2週間以内に  
返事が返ってきます。

メニューバー

ホーム

金融機関連絡チャット

金融機関名

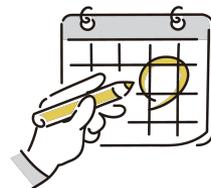
■ 依頼先情報  
依頼先企業：えんむすin東海テスト  
依頼先ニーズ：【東海からつながる】 自社のニーズ

■ 商談申込結果  
面談OK

■ 連絡先情報  
部署名：  
役職：  
担当者名：担当者名を入力  
電話番号：000-0000-0000  
メールアドレス：

Step5

## 日程調整



**「eeasy」を使って商談時間を調整**

日程調整についてはご案内動画と別資料をご用意しますのでもうしばらくお待ちください。

7/12のリアル商談会の日程調整はえんむすBA事務局より個別に連絡させていただきます。